



Slimme IT-besparingen voor Vlaamse bedrijven

Duidelijk inzicht.

Besparingen zonder kwaliteitsverlies.

Geen verplichtingen.

wie ben ik?

30 jaar customer-centered ervaring in telco & ict — mijn loyaliteit = uw telecom & ICT optimaliseren



Sandra Schevenels

Founder, CostPilot



30 jaar telecom/ICT insider

1996 customer care manager bij Verizon
1998 dommel.com opgestart: antwoord op te hoge prijzen en zwakke service in telecom/ICT
tot 2026 in the field gewerkt: kennis van contracten, marges en trucs



sterk netwerk bij Vlaamse bedrijven

business development en operationeel management
voor service bedrijven van 10 tot 250 werknemers
steeds zelfde patronen ivm kosten telecom en ICT



onafhankelijk & leverancier-neutraal

geen kickbacks
geen exclusiviteit
geen verborgen partnerships

*"als telco monkey zat ik aan de andere kant van de tafel.
nu zit ik aan jouw zijde."*

1 op 5

telecomfacturen bevat een fout...

85 % in het voordeel van de operator!

Vraag aan de zaal:

"Wie heeft zijn ICT- of telecom factuur gecheckt in de laatste drie jaar?"

Bron: industriegemiddelden uit telecom-audits — Util Auditors / Tellennium

wie help ik graag verder?

vlaamse bedrijven tussen 10 en 250 medewerkers

doelgroep:

te groot voor ad-hoc
te klein voor een fulltime IT-inkoper

- 10-250 medewerkers
- 3-7 % van de omzet aan IT/telco
- typisch IT/telco-budget: € 30 K - € 500 K / jaar
- geen tijd of expertise voor benchmarking

pijnpunten:

- 35 %** van SaaS-uitgaven verspild
- 42 %** van de licenties gebruikt bij gemiddelde KMO
- 20 %** van telecomfacturen zijn fout
- +€** Belgische telecomprijzen liggen way out of market in vgl met NL/DE
- 0** overzicht en grip (contracten stapelen zich op, auto-renewals rollen door, ... niemand grijpt in)

de gratis IT-besparingsscan

snel, scherp en vrijblijvend — u bepaalt het vervolg

1



intake

kort gesprek
focus & vraag scherpstellen
planning



2



analyse

document review
benchmark
leverancierscheck



3



rapport

concrete mogelijkheden
bestendinging kwaliteit
prioriteiten one-pager



4



begeleiding

onderhandelingen
opvolging
op maat voor u

wij screenen

- netwerk
- telefonie
- licenties
- cloud & hosting
- it-contracten
- development
- externe leveranciers
- extra op aanvraag

u krijgt

- duidelijk overzicht
- pijnpunten en overlappingsen
- concrete besparingsmogelijkheden
- beknopt adviesrapport
- prioriteiten
- gegarandeerd kwaliteitsbehoud

waarom CostPilot?

4 dingen die ons onderscheiden in een volle markt



onafhankelijk

- geen kickbacks
- geen exclusiviteit
- geen partnerships
- uw belang is mijn enige belang



focus

- geen 80-pagina rapport
- wel duidelijk actieplan
- met focus op besparing (concrete € en %)
- zonder kwaliteitsverlies



tech/comm

- ik spreek de taal van uw CTO
- ik ben uw CFO
- ik denk als uw CEO
- en breng alle werelden samen



pragmatisch

- korte doorlooptijd
- weinig overhead
- simpliciteit
- duidelijkheid

HET LANDSCHAP

wie kan u nog vragen?

● big-4 / klassieke consultants

duur, traag, generalistisch; niet voor KMO-budgetten

● telco-makelaars

leven van commissie van leveranciers; geen onafhankelijkheid

● accountants / boekhouders

kennen de cijfers, niet de techniek, contractlogica of gevaren van blind besparen

● IT-leveranciers zelf

verkopen liever méér; voelen geen prikkel om uw factuur te verlagen

de markt schreeuwt erom

cijfers uit de internationale praktijk en uit Belgische realiteit

20-30 %

gemiddelde besparing na externe telecom audit
(interne audit: amper 2-5 %)

Tellennium / Util Auditors

35 %

van SaaS-uitgaven verspild
slechts 42 % licenties wordt actief gebruikt

BetterCloud, Zylo (2025)

12-20 %

van alle telecomfacturen bevat fouten
85 % daarvan in voordeel van de operator

Util Auditors

BELGISCHE CONTEXT

- Vlaamse KMO's geven 3-7 % van hun omzet aan IT/telecom (Techne, Elty 2026)
- Belgische telecomprijzen liggen structureel nog steeds veel hoger dan in NL/DE
- Belgische markt is nog steeds geconcentreerd (Proximus/Telenet/Orange)
- Proximus verhoogde tarieven jaarlijks (+€2-€4/maand op 1 jan 2025 én 2026, VRT NWS)
- Telenet kwam onlangs met een mega prijsverhoging (april 2026, VRT NWS)
- advies via CostPilot valt binnen scope VLAIO/KMO-portefeuille (tot 45 % subsidie op het tarief)

wat is het marktpotentieel?

start in Vlaanderen → schaal naar België → daarna Europa → vervolgens daarbuiten



REKENVOORBEELD

KMO van 50 medewerkers

IT/telco-budget ≈ € 200 K/jaar
realistische besparing 15-25 %

→ concreet : € 30 K – € 50 K besparing per jaar

ROADMAP

- 2026 Vlaanderen - KMO-focus
- 2027 België breed + partnernetwerk
- 2028 Benelux/DACH: idem patroon, andere talen
- 2029+ internationaal digitaal scan-platform

3 eenvoudige prijsmodellen

u kiest het model dat bij uw risicoprofiel past, no lock-in

AANBEVOLEN

OPTIE 1

one-time fee

€ 125-150

per uur

scan duurt 8-16 uur

€ 1 000 – € 2 400 per scan

- voorspelbare kost
- u beslist over vervolgtraject
- ideaal voor éénmalige check-up

OPTIE 2

no cure, no pay

50 %

van de besparing

over de eerste 6 maanden

u betaalt pas als ik lever

- nul-risico voor u
- mijn vergoeding = we delen uw winst
- sterke incentive aan beide kanten

OPTIE 3

abonnement

2,5 %

van uw IT/telco-factuur

per maand, jaarlijks contract

continu in topvorm

- voortdurende monitoring
- automatisch jaarlijkse herscreening
- opzegbaar per kwartaal na 1e jaar

plan uw scan - nu gratis

*een sterke, beknopte eerste scan
verdere uitwerking als en wanneer u dat wenst*

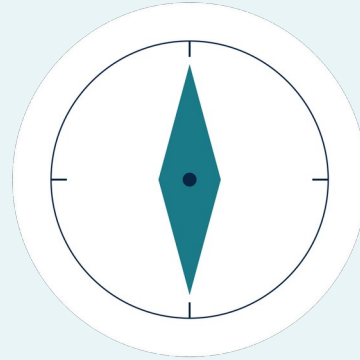
V O K A B R Y O A A N B O D

**5 gratis scans
deze maand
voor VOKA BRYO-leden
eerste resultaten al binnen 2 weken**



sandra@costpilot.be · +32 476 46 81 61 · [linkedin.com/in/sandra-schevenels-370558](https://www.linkedin.com/in/sandra-schevenels-370558)

vervolgtraject mogelijk op vaste prijs of success fee



dank u - laten we tijd maken voor uw IT

*vragen? suggesties? pilot-interesse?
ik luister graag.*

sandra@costpilot.be · +32 476 46 81 61 · [linkedin.com/in/sandra-schevenels-370558](https://www.linkedin.com/in/sandra-schevenels-370558)